SBDC - Centro de Desarrollo Empresarial

LEAN CANVAS-EMPRESA THE FUTURE STORE

<table>
<tr>
<td rowspan="2">PROBLEMA

Falta de libertada al escoger el estilo y tipo de ropa para cada gusto y prendas personalizadas al gusto de cada persona, falta de estilo en cada prenda y diversidad de variaciones en cada una de ellas.</td>
<td>SOLUCIÓN

Crear prendas de cada estilo de persona con materiales resistentes y de buena calidad con estampado, tipo de tela y estilo con variaciones casi únicas y estilos nunca antes visto en un suéter, camisa, buzo o hasta gorras, capaz de crear variados estilos de estampado y diseños.</td>
<td rowspan="2">PROPUESTA DE VALOR

A personas que les gusta hacer estampados a su ropa y tener un estilo diferente y por esto le daremos un producto de buena calidad a muy buen precio con el estilo característico de esa persona..</td>
<td>VENTAJA ÚNICA

Es un producto diseñado para ser único con el estilo de cada persona la cual lo utilice. Está hecho para esas personas que quieren un estilo diferente para su ropa y estilos de vestir y que también quieren verse bien y únicos.</td>
<td>SEGMENTOS DE CLIENTES

1. Jóvenes 2. Niños 3. Adultos.</td>
</tr>
<tr>
<td>MÉTRICAS CLAVE

Vender un producto de excelente calidad y precio que beneficien al comprador</td>
<td>CANALES

1. Redes sociales
2. Publicidad
3. Folletos</td>
<td></td>
</tr>
</table>

SBDC - Centro de Desarrollo Empresarial

ESTRUCTURA DE COSTO	FLUJO DE INGRESOS
Costo: Transporte de los productos Mano de Obra	Ingresos por ventas en efectivo o transferencia de los productos

SBDC - Centro de Desarrollo Empresarial

INTEGRANTES FICHA 2277995 IE LOS COLORES MONTERIA

CAMILO ANDRES BUELVAS OJEDA
DANNY DE JESUS MENDOZA OSORIO
SHARAY SHIRLYS ARGUMEDO MUÑOZ
JUAN ANDRÉS LÓPEZ ROJAS
JOSÉ ANDRES CANTERO BEDOYA